



B2B-Verkaufsberater/in Aussendienst (100%)

Region: Zürich · **Fokus:** Liegenschaftsverwaltungen/-bewirtschaftungen & Wohnbaugenossenschaften

Wolf Storen ist ein traditionsreiches Schweizer Familienunternehmen und zählt zu den führenden Herstellern von Sonnen- und Wetterschutzlösungen. Rund 75 Mitarbeitende stehen für Qualität, Verlässlichkeit und erstklassigen Service in der Deutschschweiz.

Ihre Wirkung

- **Akquise & Entwicklung:** Gewinn neuer B2B-Kunden in der **Region Zürich**, insbesondere Liegenschaftsverwaltungen/-bewirtschaftungen und Wohnbaugenossenschaften.
- **Beziehungsmanagement:** Aufbau und Pflege eines starken Netzwerks zu relevanten Entscheidungsträger:innen in der Region.
- **Beratung & Betreuung:** Ganzheitliche Kundenbegleitung – von Reparaturen über Ersatz bis zu Neuprodukten.
- **Pipeline & Markt:** Aktives Markt- und Netzwerkmanagement inkl. Teilnahme an relevanten Anlässen.

Was Sie mitbringen

- Erfolgsnachweis im **B2B-Aussendienst** (Bau, Gebäudetechnik oder verwandte Branchen von Vorteil).
- **Bestehendes Netzwerk** in der **Region Zürich** (Liegenschaftsverwaltungen, Wohnbaugenossenschaften sowie Renovations- und Unterhaltsbereich).
- Ausgeprägte Akquise-Stärke sowie eine kommunikative, verbindliche Persönlichkeit.
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Führerausweis **Kat. B** sowie hohe Reisebereitschaft innerhalb der Region.

Unser Angebot

- Attraktive Position mit **Gestaltungsfreiraum** und wachsendem B2B-Geschäftsfeld.
- Ein **starkes, eingespieltes Team** in Aussendienst, Innendienst, Service und Montage.
- **Familienunternehmen:** moderne Arbeitsmittel, solide Anstellungsbedingungen und Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Bewerben Sie sich direkt per E-Mail an: urs.stauffacher@wolf-storen.ch
Start: Per sofort oder nach Vereinbarung